

C.F.G
(Certificat de formation générale)
«Épreuve orale»
«Mon parcours avenir»



Sommaire

Introduction

1. La connaissance de soi

1.1 Présentation personnelle

1.2 Qui suis-je?

2. La construction de mon parcours avenir

2.1 Mon expérience professionnelle

2.2 Ma découverte des métiers

2.3 Ma découverte des lieux de formation

3. La connaissance de l'environnement social et professionnel

3.1 Fiche métier

3.2 Fiche économique et juridique

Conclusion

Annexes

INTRODUCTION

Je m'appelle [REDACTED], je suis scolarisée en 3ème au collège François-Truffaut à Rive-de-Gier.

Dans une première partie, je me présenterais de façon plus détaillée. Puis dans une deuxième partie, je présenterais mes stages, les visites d'entreprises et d'établissements scolaires que j'ai fait pendant ma scolarité. Enfin dans une dernière partie, je présenterais une fiche métier. Puis je conclurais ma présentation.

1. La connaissance de soi

1.1 Présentation personnelle

Je m'appelle [REDACTED]. J'habite à Rive de Gier, j'ai 15ans. Je suis scolarisée en 3ème au collège François-Truffaut à Rive-de-Gier et je suis en atelier V.D.L .

J'aime bien sortir avec mes amis, faire du shopping, passer du temps avec ma famille et faire de la boxe.

1.2 Qui suis-je?

Points forts	Points faibles
<ul style="list-style-type: none">- respectueuse- sociable- souriante- patiente	<ul style="list-style-type: none">- impulsive- susceptible

2. La construction de mon parcours avenir

2.1 Mon expérience professionnelle

Entreprise	Durée et période	Mes missions
- Gifi - L'Homme (42) - Léaticia	- 2 semaines - 20/01/20 au 31/01/20	- facing et mise en rayon - entretien des locaux - réagencement du rayon jouet - pose d'antivols - réception de marchandise
- Pilou - St Etienne Stell (42) - Louis	- 2 semaines - 18/01/21 au 30/01/20	- vente et conseil client - entretien des locaux - pose d'antivols - rangement par taille et série - habillage des mannequins - mise en avant de produits - étiquetage d'article en soldes et nouvelle collection - arrière caisse (mise en sachet, enlever les antivols) - groupage de marchandises (préparation de la marchandise pour les différents magasins Pilou) - inventaire
- Osmose - St Etienne (42) - Kheir	- 2 semaines - du 22/03/21 au 03/04/21	- vente et conseil client - entretien des locaux - contrôle de la livraison - pose d'antivols et étiquetage - rangement à la taille et par couleur - habillage des mannequins - encaissement - préparation de commande - cintrage - alimentation des réseaux sociaux

2.2 Ma découverte des métiers

- Les ateliers

Ateliers	Activités projets réalisés
1- VDL vente distribution et logistique	- vente de tradi-chocs - vente d'objets (porte clés, pochettes, boucles d'oreilles) - vitrine - mise en place des soldes - réalisation d'un marché de produits locaux - sketches de vente - vente de chocolat - vente de plantes vivaces et aromatiques
2- HAS Hygiène alimentation et service	- réalisation de gâteau au yaourt
3- ERE espace rural environnement	- semis de plante aromatique - plantation de bulbes - repotage de fraisiers - désherbage
4- bâtiment	- réalisation d'une boîte à outils

- Visites d'entreprises et interventions

Nom de l'entreprise et situation géographique Nom du responsable	Date	Ce que j'ai retenu
- EREM étiquette - Mr Maisonneuve - Grand-Croix	Novembre 2019	- Fabrication d'étiquettes - Clients : Airbus , SNCF
- forum des métiers - St Étienne	Janvier 2020	- Découverte de formations et de métiers
- CAPEB - St Étienne	Février 2020	- Maquette d'une maison en bois
- STAS et Maisonneuve - Mme Chabanoles - Mr Clerc	Janvier 2021	- Transport en commun - Société de transport de l'agglomération stéphanoise
- NOVOTEL St Etienne - Mr Majorel	Novembre 2021	- visite de l'hôtel - Explication des métiers de l'hôtellerie

2.3 Ma découverte des lieux de formation

Nom de l'établissement	Adresse	Formations
MFR de St Chamond	2 Rue du Chemin de Fer 42400 Saint-Chamond	CAPa services aux personnes et vente en espace rural, bac pro services aux personnes et aux territoires bac pro métiers du commerce et vente
LP René Cassin à Rive de Gier	11 Chemin de Sainte-Barbe 42800 Rive-de-Gier	3ème prépa métiers CAP accompagne éducatif petite enfance CAP commerce CAP service en hôtellerie et restauration CAP cuisine CAP agent polyvalent de restauration Bac pro accompagnement soin et service à la personne Bac pro accueil Bac pro commerce
LP Les Collines à Rive de Gier	11 Rue Marcel Sembat 42800 Rive-de-Gier	CAP commerce CAP carreleur CAP maçon CAP peintre CAP plaquiste Bac pro commerce

3. La connaissance de l'environnement social et professionnel

3.1 Fiche métier

Nom du métier: vendeuse	
Descriptif	<ul style="list-style-type: none">- Le vendeur dispose avec soin les produits dans les rayons ou la vitrine- étiquetage- vente- conseil clients- pose d'anti vols- entretien des locaux
Formation	CAP équipier polyvalent de commerce et BAC PRO métiers du commerce
Compétences	<ul style="list-style-type: none">- avoir une bonne résistance physique- aimer le contact clients- être patient- ponctuel- organisés- souriant- tenue soignés
Condition de travail	<ul style="list-style-type: none">- travail le week-end et jour fériés et jours de fêtes- une ambiance fatigant (la musique , luminosité)- tout le temps debout- un peu autonomie- effectue des heures supplémentaire
Économie	SMIC + primes

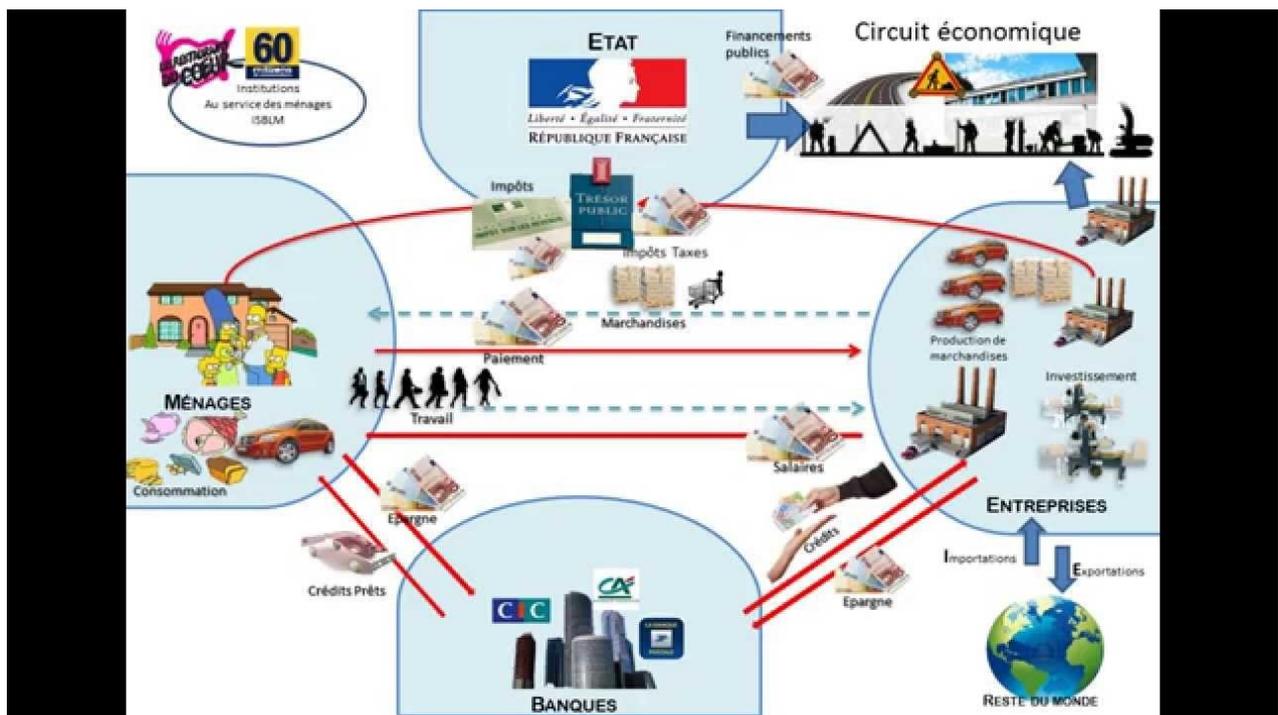
3.2 Fiche économique et juridique

Thème choisi : le circuit économique

Lexique des termes économique ou juridique

- Les ménages : une famille ou une personne ayant un loyer
- Les entreprises : produit des biens et du services
- Les banques : prêtent de l'argent aux entreprises et aux ménages et permettent l'épargne
- Les administrations : fournissent des services pour les entreprises et les ménages

Représentation schématique



CONCLUSION

L'année prochaine, je vais faire un CAP équipier polyvalent de commerce au CFA IMSE (Institut des métiers de St Etienne).

L'entreprise qui m'accueillera l'année prochaine est Osmose à St Etienne. C'est une boutique de prêt à porter et accessoire femme, située en centre ville.

Plus tard, j'aimerais ouvrir ma propre entreprise de prêt à porter.

ANNEXES